

CURRICULUM VITAE



Dati personali : Maurizio Anselmo

Nato a Chivasso (TO) il 31 agosto 1966
Residente a Genova in Via Albaro 12, int. 2A
Telefono cellulare : +39.334.6720128
Email : maurizioanselmo@yahoo.it

Formazione:

Laurea in Economia e Commercio (vecchio ordinamento) conseguita c/o l'Università degli Studi di Genova, con indirizzo in Economia dei Trasporti.
Lingue straniere: inglese e francese (buono scritto e orale)

Varie :

Ho maturato una consolidata esperienza manageriale ricoprendo, per oltre venticinque anni, ruoli apicali in primarie aziende/gruppi operanti nei settori dei trasporti e delle infrastrutture per il trasporto, con particolare riguardo ai terminal portuali, interporti e trasporti gomma e ferrovia.

A seguito i miei incarichi associativi:

- dal 1999 membro del **The International Propeller Club Port of Genoa**
- dal 2008 membro del **CISCO Centro Italiano Studi Containers**
- dal 2012 Consiglio Direttivo della **Sezione T.O. Confindustria Genova**
- dal 2013 Consiglio Direttivo di **Assiterminal**

Esperienze di Lavoro :

dal luglio 2024 ad oggi – Consulente d'Azienda / Senior Advisor con particolare orientamento ai settori (trasporti e infrastrutture per il trasporto) nei quali ho operato durante la mia carriera manageriale e dove ho maturato un significativo bagaglio di esperienze professionali, nonché un vasto network di contatti e relazioni, anche in ambito internazionale. In particolare, nel mio attuale ruolo, fornisco consulenza e supporto strategico ad aziende ed organizzazioni, sia in ambito gestionale che nelle relazioni istituzionali.

dal febbraio 2012 al 29 luglio 2024 – Amministratore Delegato (e Direttore Generale con contratto di Dirigente Aziende Industriali) della Terminal San Giorgio S.r.l. (TSG), principale terminal multipurpose (merci varie, containers e traffici ro-ro) del porto di Genova con fatturato di circa € 30 Mln e organico di oltre 200 unità (tra personale dipendente diretto ed interinale). L'Azienda durante la mia gestione era controllata dal Gruppo Gavio (operatore leader su scala nazionale e internazionale nei settori delle concessioni autostradali, costruzioni infrastrutture civili e servizi per il trasporto e logistica) ed inserita nella Business Unit logistica/trasporti del Gruppo (facente capo alla holding AutospedG), attiva nei settori dei trasporti, interporti e porti.

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Maurizio Anselmo".

La mia attività è stata fortemente orientata al risultato, elaborando in autonomia le strategie aziendali e coordinando un management team a mio riporto di 8 responsabili di area e/o funzione (inquadri in azienda come dirigenti e quadri). Inoltre, gestivo direttamente le relazioni esterne, istituzionali e industriali dell’Azienda, oltreché i rapporti con la holding di controllo (AutospedG) e con gli azionisti.

Principali risultati conseguiti nel ruolo :

-*Nel 2013* acquisizione della Terminal Frutta Genova S.r.l., fusione della stessa per incorporazione nella TSG e radicale processo di riorganizzazione ed integrazione tra le due aziende con “turnaround” completato positivamente in meno di tre anni.

-*Nel 2016* presentazione c/o l’Autorità Portuale di Genova dell’istanza di proroga della concessione demaniale delle banchine/aree di TSG, allora in scadenza 2020 e – dopo un lungo e complesso iter istruttorio – la finalizzo positivamente ottenendo il rinnovo della concessione fino al 2035.

-*Dal 2013 al 2023* elaborazione e gestione di un piano d’investimenti di circa € 100 Mln complessivi in opere infrastrutturali, tecnologia e mezzi da movimentazione portuale con parallela attuazione di alcuni significativi piani di efficientamento dei processi aziendali e conseguente crescita, di anno in anno, dei risultati economici dell’Azienda; in particolare tra il 2018 e il 2023 l’Ebitda di TSG cresce del +250% e l’Ebit del +500%;

-*Nel 2023*, con la significativa valorizzazione dell’Azienda conseguita a seguito delle predette azioni, la holding di controllo (Autosped G) assume la determinazione di alienare la partecipazione totalitaria della stessa in TSG e mi incarica di gestire il processo di cessione che viene completato positivamente a fine luglio 2024, dopo aver approvato un bilancio semestrale record.

-*Il 29 luglio 2024* risolvo il mio rapporto di lavoro da TSG - come concordato e previsto dagli accordi di cessione - lasciando alla nuova proprietà (Gruppo Messina) un’Azienda florida e avviata a chiudere l’esercizio 2024 con i migliori risultati di bilancio di sempre.

dal giugno 2006 al gennaio 2012 – Direttore Commerciale (con contratto di Dirigente Aziende Industriali) della Terminal San Giorgio S.r.l.

Il ruolo prevedeva la responsabilità esclusiva dell’elaborazione e attuazione delle politiche commerciali e delle relazioni esterne ed istituzionali dell’Azienda con coordinamento e direzione di collaboratori a mio riporto.

Responsabilità esclusiva della gestione commerciale (trattative e contratti) della clientela nazionale ed estera (Compagnie di navigazione, Agenzie marittime, Case di spedizioni, Aziende industriali) con frequenti viaggi in Italia e all'estero per l'acquisizione, il mantenimento e lo sviluppo della sopracitata clientela.

Condivisione con il Direttore Generale della responsabilità della predisposizione del Budget aziendale e responsabilità esclusiva per il conseguimento degli obiettivi commerciali dello stesso.

Principali risultati conseguiti nel ruolo: durante i cinque anni di mia gestione commerciale, il fatturato caratteristico dell’Azienda registra un incremento del + 250%

dal marzo 2001 al maggio 2006 - Direttore Commerciale (con contratto di Dirigente Aziende Industriali) della Divisione Terminal containers (holding allora denominata Industrie Rebora S.p.a.) del Gruppo Spinelli (operatore leader su scala nazionale nei trasporti intermodali, terminal portuali, interporti e logistica) con sede di lavoro a Genova e filiali a Milano-Arluno, La Spezia, Livorno, Padova, Modena e Reggio Emilia. Tale ruolo comportava:

- Periodici reports alla Direzione del Gruppo
- Pianificazione delle strategie commerciali del Gruppo Spinelli operando in coordinamento con le direzioni commerciali della Divisione Trasporti (gomma/ferrovia) e del Terminal portuale.
- Pianificazione e attuazione diretta delle strategie commerciali delle filiali facenti parte della Divisione Terminal containers del Gruppo Spinelli, riportando alla Direzione del Gruppo.



- Responsabilità di coordinamento commerciale delle filiali con direzione di collaboratori diretti.
- Responsabilità commerciale esclusiva nella gestione (trattativa e contratti) della clientela (Compagnie di Navigazione, Agenzie Marittime e Compagnie di Leasing containers) italiana ed estera.
- Frequenti viaggi in Italia e all'estero per il mantenimento e lo sviluppo della sopracitata clientela.

dall'aprile 1999 al febbraio 2001 – Customer Service Manager (inquadrato come Quadro settore metalmeccanico) della Divisione Terminal containers (holding allora denominata Industrie Rebora S.p.a) del Gruppo Spinelli con sede a Genova. A tale posizione corrispondevano le seguenti mansioni:

- Svolgimento dell'attività in staff con l'allora Direttore Commerciale, a cui riportavo, avendo altresì la responsabilità di direzione di collaboratori diretti.
- Responsabile dell'attività di customer service e dei customer complains con gestione diretta dei casi più complessi.
- Attività di key account management e responsabilità della collection credit di un consistente portafoglio di clienti.
- Attività di istruzione, verifica e controllo del servizio reso al cliente c/o le varie filiali e unità operative della Divisione Terminal del Gruppo Spinelli.
- Attività di interfaccia con il cliente allo scopo di fornire nuove o migliori soluzioni di servizio.
- Coordinatore della Divisione Terminal containers del Gruppo Spinelli nell'ambito del progetto per la certificazione di qualità ISO 9002.

dal luglio 1997 al marzo 1999 - General Manager (inquadrato come Quadro settore metalmeccanico) della G.T.R Gestione Terminal Riuniti S.r.l. (Terminal intermodale e deposito di M&R containers con fatturato di circa € 3 Mln e organico di 12 unità (tra personale dipendente diretto ed interinale), con sede ad Arluno (Milano). Le mie mansioni erano le seguenti:

- Periodici reports al Presidente e all'Amministratore Delegato dell'Azienda.
- Responsabilità di organizzazione e direzione dell'attività del Terminal conformemente alle deleghe conferiti dall'Amministratore Delegato.
- Responsabilità di gestione diretta del personale, di clienti e fornitori.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Dlgs 196 del 30 giugno 2003 e dell'art. 13 GDPR

Genova, 13 gennaio 2025

In fede,

Maurizio Anselmo