CURRICULUM VITAE

[redacted]

Dati personali : **Maurizio Anselmo**

Nato a [redacted]
Residente a Genova in [redacted]
Telefono cellulare : [redacted]
Email : [redacted]

Formazione:

Laurea in Economia e Commercio (vecchio ordinamento) conseguita c/o l'Università degli Studi di Genova, con indirizzo in Economia del Trasporti.
Lingue straniere: inglese e francese (buono scritto e orale)

Varie :

Ho maturato una consolidata esperienza manageriale ricoprendo, per oltre venticinque anni, ruoli apicali in primarie aziende/gruppi operanti nei settori dei trasporti e delle infrastrutture per il trasporto, con particolare riguardo ai terminal portuali, interporti e trasporti gomma e ferrovia.

A seguito i miei incarichi associativi:
-dal 1999 membro del **The International Propeller Club** Port of Genoa
-dal 2008 membro del **CISCO** Centro Italiano Studi Containers
-dal 2012 Consiglio Direttivo della **Sezione T.O. Confindustria** Genova
-dal 2013 Consiglio Direttivo di **Assiterminal**

Esperienze di Lavoro :

dal luglio 2024 ad oggi – Consulente d'Azienda / Senior Advisor con particolare orientamento ai settori (trasporti e infrastrutture per il trasporto) nei quali ho operato durante la mia carriera manageriale e dove ho maturato un significativo bagaglio di esperienze professionali, nonché un vasto network di contatti e relazioni, anche in ambito internazionale. In particolare, nel mio attuale ruolo, fornisco consulenza e supporto strategico ad aziende ed organizzazioni, sia in ambito gestionale che nelle relazioni istituzionali.

dal febbraio 2012 al 29 luglio 2024 – Amministratore Delegato (e Direttore Generale con contratto di Dirigente Aziende Industriali) della Terminal San Giorgio S.r.l. (TSG), principale terminal multipurpose (merci varie, containers e traffici ro-ro) del porto di Genova con fatturato di circa € 30 Mln e organico di oltre 200 unità (tra personale dipendente diretto ed interinale). L'Azienda durante la mia gestione era controllata dal Gruppo Gavio (operatore leader su scala nazionale e internazionale nei settori delle concessioni autostradali, costruzioni infrastrutture civili e servizi per il trasporto e logistica) ed inserita nella Business Unit logistica/trasporti del Gruppo (facente capo alla holding AutospedG), attiva nei settori dei trasporti, interporti e porti.

La mia attività è stata fortemente orientata al risultato, elaborando in autonomia le strategie aziendali e coordinando un management team a mio riporto di 8 responsabili di area e/o funzione (inquadrati in azienda come dirigenti e quadri). Inoltre, gestivo direttamente le relazioni esterne, istituzionali e industriali dell'Azienda, oltreché i rapporti con la holding di controllo (AutospedG) e con gli azionisti.

Principali risultati conseguiti nel ruolo :

-Nel 2013 acquisizione della Terminal Frutta Genova S.r.l., fusione della stessa per incorporazione nella TSG e radicale processo di riorganizzazione ed integrazione tra le due aziende con "turnaround" completato positivamente in meno di tre anni.

-Nel 2016 presentazione c/o l'Autorità Portuale di Genova dell'istanza di proroga della concessione demaniale delle banchine/aree di TSG, allora in scadenza 2020 e – dopo un lungo e complesso iter istruttorio – la finalizzo positivamente ottenendo il rinnovo della concessione fino al 2035.

-Dal 2013 al 2023 elaborazione e gestione di un piano d'investimenti di circa € 100 Mln complessivi in opere infrastrutturali, tecnologia e mezzi da movimentazione portuale con parallela attuazione di alcuni significativi piani di efficientamento dei processi aziendali e conseguente crescita, di anno in anno, dei risultati economici dell'Azienda; in particolare tra il 2018 e il 2023 l'Ebitda di TSG cresce del +250% e l'Ebit del +500%;

-Nel 2023, con la significativa valorizzazione dell'Azienda conseguita a seguito delle predette azioni, la holding di controllo (Autosped G) assume la determinazione di alienare la partecipazione totalitaria della stessa in TSG e mi incarica di gestire il processo di cessione che viene completato positivamente a fine luglio 2024, dopo aver approvato un bilancio semestrale record.

-Il 29 luglio 2024 risolvo il mio rapporto di lavoro da TSG - come concordato e previsto dagli accordi di cessione - lasciando alla nuova proprietà (Gruppo Messina) un'Azienda florida e avviata a chiudere l'esercizio 2024 con i migliori risultati di bilancio di sempre.

dal giugno 2006 al gennaio 2012 – <u>Direttore Commerciale</u> (con contratto di Dirigente Aziende Industriali) della Terminal San Giorgio S.r.l.

Il ruolo prevedeva la responsabilità esclusiva dell'elaborazione e attuazione delle politiche commerciali e delle relazioni esterne ed istituzionali dell'Azienda con coordinamento e direzione di collaboratori a mio riporto.

Responsabilità esclusiva della gestione commerciale (trattative e contratti) della clientela nazionale ed estera (Compagnie di navigazione, Agenzie marittime, Case di spedizioni, Aziende industriali) con frequenti viaggi in Italia e all'estero per l'acquisizione, il mantenimento e lo sviluppo della sopracitata clientela.

Condivisione con il Direttore Generale della responsabilità della predisposizione del Budget aziendale e responsabilità esclusiva per il conseguimento degli obiettivi commerciali dello stesso.

Principali risultati conseguiti nel ruolo: durante i cinque anni di mia gestione commerciale, il fatturato caratteristico dell'Azienda registra un incremento del + 250%

dal marzo 2001 al maggio 2006 - <u>Direttore Commerciale</u> (con contratto di Dirigente Aziende Industriali) della Divisione Terminal containers (holding allora denominata Industrie Rebora S.p.a.) del Gruppo Spinelli (operatore leader su scala nazionale nei trasporti intermodali, terminal portuali, interporti e logistica) con sede di lavoro a Genova e filiali a Milano-Arluno, La Spezia, Livorno, Padova, Modena e Reggio Emilia. Tale ruolo comportava:

- Periodici reports alla Direzione del Gruppo
- Pianificazione delle strategie commerciali del Gruppo Spinelli operando in coordinamento con le direzioni commerciali della Divisione Trasporti (gomma/ferrovia) e del Terminal portuale.
- Pianificazione e attuazione diretta delle strategie commerciali delle filiali facenti parte della Divisione Terminal containers del Gruppo Spinelli, riportando alla alla Direzione del Gruppo.

- Responsabilità di coordinamento commerciale delle filiali con direzione di collaboratori diretti.
- Responsabilità commerciale esclusiva nella gestione (trattativa e contratti) della clientela (Compagnie di Navigazione, Agenzie Marittime e Compagnie di Leasing containers) italiana ed estera.
- Frequenti viaggi in Italia e all'estero per il mantenimento e lo sviluppo della sopracitata clientela.

dall'aprile 1999 al febbraio 2001 – Customer Service Manager (inquadrato come Quadro settore metalmeccanico) della Divisione Terminal containers (holding allora denominata Industrie Rebora S.p.a) del Gruppo Spinelli con sede a Genova. A tale posizione corrispondevano le seguenti mansioni:

- Svolgimento dell'attività in staff con l'allora Direttore Commerciale, a cui riportavo, avendo altresì la responsabilità di direzione di collaboratori diretti.
- *Responsabile dell'attività di customer service e dei customer* complains con gestione diretta dei casi più complessi.
- Attività di key account management e responsabilità della collection credit di un consistente portafoglio di clienti.
- Attività di istruzione, verifica e controllo del servizio reso al cliente c/o le varie filiali e unità operative della Divisione Terminal del Gruppo Spinelli.
- Attività di interfaccia con il cliente allo scopo di fornire nuove o migliori soluzioni di servizio.
- Coordinatore della Divisione Terminal containers del Gruppo Spinelli nell'ambito del progetto per la certificazione di qualità ISO 9002.

dal luglio 1997 al marzo 1999 - General Manager (inquadrato come Quadro settore metalmeccanico) della G.T.R Gestione Terminal Riuniti S.r.l. (Terminal intermodale e deposito di M&R containers con fatturato di circa € 3 Mln e organico di 12 unità (tra personale dipendente diretto ed interinale), con sede ad Arluno (Milano). Le mie mansioni erano le seguenti:

- Periodici reports al Presidente e all'Amministratore Delegato dell'Azienda.
- Responsabilità di organizzazione e direzione dell'attività del Terminal conformemente alle deleghe conferitemi dall'Amministratore Delegato.
- Responsabilità di gestione diretta del personale, di clienti e fornitori.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Dlgs 196 del 30 giugno 2003 e dell'art. 13 GDPR

Genova, 13 gennaio 2025

In fede,

Maurizio Anselmo

